

Wir stellen ein!



Werden Sie Junior Sales Manager (m/w)

Standort Berlin oder Karlsruhe

Unsere Anforderungen:

- verantwortlich für die Gewinnung neuer Kunden im DACH-Gebiet
- Langfristige Betreuung der gewonnenen Mittelstands-Kunden
- Unterstützung in kaufmännischen Projekten bei Groß-Kunden
- Aufbau neuer Geschäftsbereiche und Kundensegmente
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Projektleitern

Ihre Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes BWL- oder EDV-bezogenes Studium auch ohne Berufserfahrung
- Alternativ auch eine kaufmännische Ausbildung mit mind. 2 Jahren Berufserfahrung in der IT-Branche, optimaler Weise in der DigitalSignage-Branche.
- Schnelle Auffassungsgabe, Verhandlungsgeschick, hohe Eigenmotivation und unternehmerisches Denken.
- Serviceorientierte, gewinnende und technisch interessierte Persönlichkeit.
- EDV-Kenntnisse zu administrativen Zwecken (MS Office)
- Sprache: Deutsch und Englisch
- Führerschein: Klasse B

NEXGEN ist...

der Lösungspartner für alle Fragen der digitalen Kommunikation am Point-of-Sale. Bei der Planung einer Digital Signage-Anwendung, sind wir die Richtigen. Wir sind zu Hause in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Wir betreuen große, international aufgestellte Kunden. Unsere Wartungsbasis beläuft sich auf über 2.500 DigitalSignage-Systeme

Was Sie erwartet:

- Zusammenarbeit in einem dynamischen Team
- Viel gestalterische Freiheit, die sie kreativ nutzen dürfen
- Eine junge, innovative Branche
- Tolle Projekte in großen Unternehmungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? - Dann schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen zu Händen Frau Beatrix Becker an: bewerbung@nexgen-si.de

(Siehe: <http://nexgen-si.de/index.php/de/kontakt/stellengesuche>)