



Als weltweit für seine einzigartigen Elektronikprodukte und -lösungen bekanntes Unternehmen liegt die Herausforderung für Sharp darin, mit Produkten fürs Büro, für zu Hause und für unterwegs ein Gleichgewicht zwischen Arbeit und Freizeit zu schaffen. Durch **vernetzte Technologien** verändert Sharp die Art und Weise, wie Unternehmen Informationen nutzen. Mit einem **umfassenden Portfolio an preisgekrönten Dokumentenmanagement- und Display-Lösungen** hilft Sharp Unternehmen, Informationen zu gestalten, zu verwalten, zu visualisieren und zu teilen.

Zur Verstärkung unseres **Visual Solutions-Teams in Deutschland** suchen wir per sofort einen

## **Key Account Manager (m/w)**

für die Region Nord/Ost

### **Ihre Aufgaben**

- Sie betreuen und pflegen einen vorhandenen Kundenstamm im eigenen Verkaufsgebiet
- Die erfolgreiche Identifikation und Gewinnung neuer Kunden und der damit verbundene Ausbau der Marktpräsenz gehören ebenso zu Ihren Hauptaufgaben, wie die Umsetzung von Umsatz- und Gewinnzielen
- Als Vertriebsmitarbeiter agieren Sie als wichtiges Bindeglied zwischen Ihren Kunden und dem Innendienst/Order Desk

### **So sind Sie**

- Der Vertrieb ist Ihre Leidenschaft
- Sie überzeugen durch einen ausgeprägten Erfolgswillen im Außendienst ebenso wie durch das Talent, sich immer wieder auf neue Zielgruppen und Herausforderungen einzustellen
- Ehrgeiz, eine positive Ausstrahlung, Selbstständigkeit, Abschluss-Sicherheit und ein großes Medieninteresse zeichnen Sie zudem aus
- Und nicht zuletzt möchten Sie bei einem innovativen Marktführer Mitglied eines erfolgreichen Vertriebsteams werden

### **So sind wir**

- Wir bieten Ihnen ein äußerst attraktives Gehaltspaket sowie ein Firmenfahrzeug inklusive Tankkarten (auch zur privaten Nutzung)
- Eine hochwertige Arbeitsausstattung mit Notebook und Smartphone ist bei uns selbstverständlich
- Durch die laufende Förderung anhand gezielter Coaching- und Trainingsmaßnahmen unterstützen wir Sie in Ihrem Berufsalltag und bieten Ihnen attraktive Perspektiven

**Eine offene, kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt werden, erwartet Sie - wir freuen uns darauf Sie kennenzulernen!**

Wenn Ihr Interesse geweckt ist, in diesem Unternehmen Innovationen mitzugestalten, freuen wir uns auf Ihre Kurzbewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Gehaltsvorstellungen. Diese richten Sie bitte per E-Mail an: [markus.eisemann@sharp.eu](mailto:markus.eisemann@sharp.eu) . Ausführliche Bewerbungen richten Sie bitte postalisch an: Sharp Business Systems Deutschland GmbH, Personalabteilung, Frau M. Dominguez Sánchez, Industriestraße 180, 50999 Köln